

指導育成力養成セミナー

～部下・メンバーをより早く、より適切に成長させるための育て方・教え方を学ぶ～

「指導育成が属人化していて、誰につくかによって成長スピードが異なり困っている」というのは、よく聞く話です。人は指導をする立場に立った時に自分が望む方法や自分が受けてきた方法を元に指導する事が多いですが、相手によって、状況によって必要とされるサポートやコミュニケーションは異なります。

この講座では、相手視点に立ち、職務能力と遂行意欲の状況からニーズや適切なサポート方法を判断することで、部下やメンバーをより早く、より適切に成長させる手法を学びます。



■とき
平成29年 **3月15日(水)** 10:00~17:00
3月16日(木) 10:00~17:00
※同一内容です。

定員
25名
先着順

■ところ
毎日西部会館 8階会議室 北九州市小倉北区紺屋町13-1

■講師 株式会社きづくネットワーク 代表取締役 **武田 義昭 氏**

■受講料 会員：3,000円 一般：6,000円(テキスト代、消費税含む)

講師プロフィール

大学卒業後、化粧品会社での営業、人材会社での営業、マネジメント、社員育成経験を経て独立。前職にて、独自の短期集中型育成プログラム「虎の穴」を全国各地で実施、伸び悩む社員の成長に関わり続ける中、育成の意義と効果を実感。2011年きづくネットワーク設立、組織の育成力向上、育成文化の醸成を支援する。理論・ノウハウの習得ではなく現場で活かせる、行動に移すことができる、という事を主眼においた研修で高い評価を得る

【資格】・米国CCE,Inc 認定 GCDF-Japanキャリアカウンセラー ・国家資格キャリアコンサルタント
・国際メンターシップ協会認定 エグゼクティブメンター

※メンターとは師弟制度における師匠のような存在でキャリアを中心に知識・スキル・経験・人脈等様々な支援を広く行うサポーターの事。

内 容

1. 指導育成担当者の役割・重要性を理解する。

- ① 現状理解: ケーススタディ(個人ワーク、グループ共有)
- ② 育成担当者の役割、重要度

2. 相手の視点・立場理解

- ① 相手理解(個人ワーク、グループワーク)
自分自身を振り返ることによって、相手視点を理解する
- ② 育成担当になった時の心構え、意識しておくべきこと

3. 状況対応アプローチ

- ① こんな時どう感じる? (ロールプレイング)
- ② 状況対応アプローチ理論
- ③ 状況対応アプローチ シミュレーション(グループワーク)
- ④ 演習問題(個人ワーク、グループワーク)

4. 相手を成長させるためのコミュニケーション『質問力』

- ① 質問の役割・効果
 - － 情報収集、心を開く
 - － 考えさせる、決意させる
 - － 視点の切り替え、行動促進
- ② 質問置き換えワーク(個人ワーク、グループ共有)
- ③ 質問ロールプレイング(ペアワーク)



申込方法:裏面をご覧ください

申込方法

- ① 下記申込書に必要事項をご記入のうえファクスでお申し込みください
- ② 受付終了後、3営業日以内に受講通知を送付します
3営業日以内に届かない場合は担当までご連絡下さい
- ③ 受講通知に記載してある口座へ受講料の振込みをお願いします
※恐れ入りますが、振込手数料は貴社でご負担願います
※実施日より3営業日前までのキャンセルは受け付けますが、それ以降のキャンセルについては受講料の返金はできません
※3営業日前までに当所に連絡がなく、受講料の入金確認ができない場合はお申し込みを取り消します

【お問い合わせ】

北九州商工会議所小倉サービスセンター 高城・川上
北九州市小倉北区紺屋町13-1
TEL(093)511-2307 FAX(093)551-3671

申 ・ 申込書に必要事項を記入の
うえファクスで申し込み

会 ・ 受講通知を発行

申 ・ 受講料の振込み

会 ・ 入金の確認

申 ・ 受講

申 申込人・申込企業 会 北九州商工会議所

※本用紙に必要事項を記入のうえ **FAX:551-3671** へ送付下さい。
切り取らずにファクスしてください。

平成 29 年 月 日

指導育成力養成セミナー 受講申込書

| | | |
|------|---------|----------------------------------------------------------------|
| フリガナ | 担当者 | 会議所記入欄 |
| 事業所名 | TEL () | 受付No. |
| 業 種 | FAX () | <input type="checkbox"/> 内容確認 <input type="checkbox"/> 入金確認 |

| | 参加者名 | 受講希望日 (いずれかに○) | |
|---|------|----------------|-------|
| 1 | フリガナ | 3月15日 | 3月16日 |
| 2 | フリガナ | 3月15日 | 3月16日 |
| 3 | フリガナ | 3月15日 | 3月16日 |

※一方の開催日が定員に達した場合は、もう一方の開催日での参加をお願いすることがございます
※多くの事業所様に受講いただくため、申込多数の場合は一社での受講人数を制限させていただく場合がございます
※ご記入いただいた情報は、本セミナーの名簿作成に利用する以外は第三者に提供・開示しません

本講座のなかで特にご興味のある点がありましたらご記入ください。

※ご記入いただいた内容は、講義の参考に活用します。